

激変の時代に役立つ「企業を強くする7つの法則」を習得する

～第1回:営業力と業務改善力～

あらゆる面でライバルに差をつけるため、もっと企業を強くしませんか？

営業チェックシート 無料プレゼント

本セミナーでは、企業を強くする7つの法則を多面的、多角的にお話しします。強くするとは、企業が成長しつづけるということを目指すものです。講師陣は、指導実績のあるベテランの経営コンサルタント（中小企業診断士）です。第1回のテーマは「営業力」と「業務改善力」です。「営業力」は、勝ち続ける営業パーソンの育成の勘所をお話します。合わせて成功事例を多用し、すぐに役立つ知恵をお話します。「業務改善力」はムダをなくし、効率的に業務を行うためのポイントをお伝えします。どの業種、どの仕事にも適用できるノウハウが満載です。是非この機会にご参加ください。

☆ご参加の皆さまへご提供できる3つの価値

- ① 企業を強くする7つの法則を具体的にわかりやすく説明します(今回は営業力、業務改善力)
- ② 明日から企業経営にヒントとなる知恵や勘所をお伝えします
- ③ 今日から使えるワークシート、資料をもれなく進呈します

第1の法則

「深く考える営業パーソンが実績を残す」

講師：田中 浩 14:00～15:00

【講師紹介】

研修コンサルタント、中小企業診断士、株式会社

ヒロ・マネジメント代表取締役。1997年2月に経営コンサルタントとして独立。営業力強化、プレゼンテーション、問題解決、リーダーシップ、MBO（目標による管理）、等の研修、講演を行う。診断実績に人事制度の構築、店舗診断、市場調査等がある。昨年度の研修・セミナー実績は200日。単著に『提案営業を極める』同友館、『トップ営業マンの交渉術』ぱる出版、がある。<http://www.hiro-management.jp/>



第2の法則

「業務改善が強い組織を作り上げる」

講師：田村 隆一郎 15:10～16:10

【講師紹介】

業務改善コンサルタント、物流コンサルタント、

中小企業診断士。大手チェーンストアの物流部門を経て独立。製造業、流通業、サービス業や自治体に対して、業務改善コンサルティング、物流コンサルティング、研修を多数手がける。製造現場や物流現場などに限らず、事務部門、営業部門などにも具体的な改善のアドバイスを行って成果を追求している。田村経営コンサルティング事務所代表。

<https://www.cims.jp/sun/tamryu/>



日時：平成22年7月26日（月）14:00～16:30<質疑応答も含む> 13:30～受付開始

会場：文京シビックセンター 5階会議室A（東京都文京区春日1-16-21 地下鉄 後樂園駅または春日駅 から徒歩1分）

対象：経営者、経営管理者、人事担当者、営業責任者、営業担当者

受講料 2,000円 当日会場で承ります

お申込方法 下記にご記入のうえ、FAXにてお申し込みください（FAX番号を必ずご記入ください）

※ お申込みの方は必要事項記入の上、切り取らずにFAXでお送り下さい

申込み・問合せ先 電話・FAX 03(5654)7890 担当：浅見

貴社名		部署名	
ご住所	〒	TEL	
		FAX	
お名前		E-MAIL	

本申込書の個人情報は、上記セミナーの開催に伴う事務及びご連絡のみに使用し、同意なくその他の目的で使用したり、上記以外の目的で第三者へ開示・提示することはございません

お客様の問題解決を行います

ビジネス創造研究会

〒144-0035

東京都大田区南蒲田2-8-8-101 株式会社ヒロ・マネジメント内

電話 03(5654)7890

MAIL:mhiro@triton.ocn.ne.jp URL:<http://www.hiro-management.jp/biz/index.html>

今後、「7つの法則」の続きをお伝えするセミナーを

第2回(2010年9月)、3回(2010年11月)、4回(2011年1月)と予定しております